DUS
77
Achttiende jaargang, juli 2024
Magazine van Lindus, de ondernemersvereniging van de Liemers



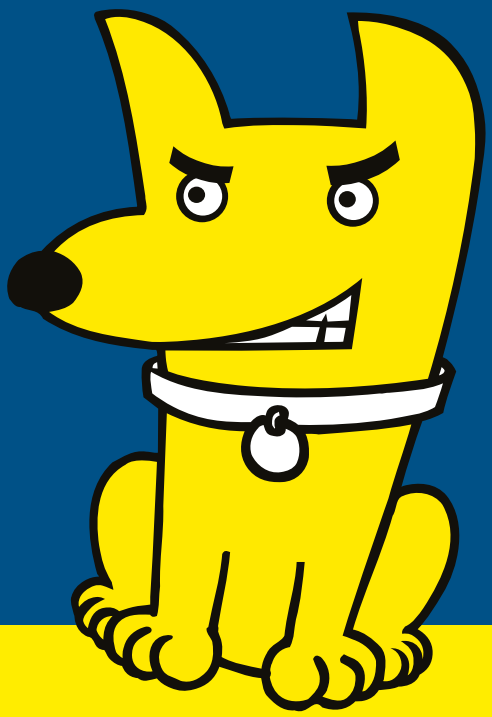
Nick Lapré (Lapré Reclame)
‘Mijn uitdaging zit in het loslaten’

Eric Sülter (Tevel)
‘Wij worden graag technisch uitgedaagd’

Harry Derksen
‘Ik zie mezelf als een sportjunkie’

LINDUS

Al lid?



Bello

Beveiliging en Veiligheid in de Liemers

Mercurion 3
6903 PX Zevenaar
T 0316 - 34 20 65

24 uurs distributie van pallets & pakketten Benelux, warehousing en fulfilment

PERSOONLIJK CONTACT, BETROUWBAAR, BETROKKEN, KWALITEIT



visser ONDERWEG SINDS 1919

www.visserduiven.nl

Impact 81, 6921 RZ Duiven, +31 (0)26 31 95 400, info@visserduiven.nl

INHOUD



6

Nick Lapré
(Lapré Reclame)
‘Mentaliteit Liemers vind ik prettig’



13

Sascha Wensveen
(Koffie Break Videos)
‘In de Liemers is nog steeds genoeg te ontdekken’



14

Eric Sülter (Tevel)
‘Wij worden graag technisch uitgedaagd’



18

Netcongestie
‘We komen piepend en krakend tot stilstand’

En verder

5 Column Anthony Leenen: Bedrijven snakken naar consistent beleid
5 Hendriks Hoveniers neemt Arie Tuinarchitectuur over
11 Leonie Kok, Ross Advocaten: ‘Enthousiast door de verhalen van mijn vader’
17 Bestuurslid Nicole Heuff is trots op Lindus
22 Mario te Kaat (gemeente Montferland): ‘Ondernemers geen weken laten wachten’
23 Harry Derksen: ‘Ik zie mezelf als een sportjunkie’

Voorwoord

Handen ineen!

In de afgelopen jaren hebben we laten zien dat samenwerken op Liemerse schaal zich bewijst als een krachtig middel om onze bedrijven te versterken. De samenwerking tussen bedrijven en onderwijsinstellingen verloopt steeds succesvoller en brengt innovatieve ideeën en jong talent naar onze regio. Nu is het tijd om de volgende stap te zetten: één Liemerse gemeente. Het is essentieel dat wij als ondernemers dit signaal afgeven. Eén gemeente kan efficiëntie en slagkracht vergroten, waardoor we beter kunnen inspelen op toekomstige uitdagingen en kansen.

Het recente vervolg op de Liemerse Economische Visie (LEV) met een nieuw actieplan voor 2024-2026 bevestigt de kracht van regionale samenwerking en de succesvolle richting. De vijf Liemerse gemeenten hebben opnieuw hun handen ineengeslagen om onze regio economisch sterker te maken. Dit actieplan richt zich op de maakindustrie, logistiek en vrijetijdseconomie, waarbij ondernemers en onderwijs nauw worden betrokken. Consistent beleid gaat ons helpen, zoals Anthony Leenen aangeeft in zijn column in deze DUS.
Vanuit Lindus zetten we samen stappen om de georganiseerdheid op de 34 bedrijventerreinen in de Liemers te verbeteren. Door het opzetten van parkmanagement, BIZ-constructies, coöperaties of een Liemers breed ondernemingsfonds staan we samen sterker. Maar er liggen ook uitdagingen, bijvoorbeeld op het gebied van stroomvoorziening. Die dwingen ons om nauwer samen te werken. Zoals u wellicht weet, is de netcongestie een groeiend probleem dat onze ondernemingen raakt. Door collectief op te trekken kunnen we hier oplossingen voor vinden, maar ook voor andere belangrijke zaken zoals beveiliging en afvalbeheer. Een gezamenlijke aanpak draagt bij aan een betere uitstraling en efficiëntie van onze bedrijven-terreinen.
Een concreet voorbeeld van succesvolle Liemerse samenwerking komt ook terug in het artikel over Tevel Techniek en Enduteq. De Westervoortse bedrijven hebben hun activiteiten uitgebreid en werken internationaal samen met onderzoeksinstituten en industrieën. Dit toont aan hoe lokale bedrijven kunnen floreren dankzij gezamenlijke inspanningen en innovatie.
Laten we deze positieve ontwikkelingen voortzetten en samen werken aan een sterk, duurzaam en aantrekkelijk ondernemersklimaat in de Liemers. Ik kijk uit naar uw ideeën en initiatieven om onze gezamenlijke doelen te bereiken.



Axel Jansen,
Voorzitter Lindus

DUS magazine. Achttiende jaargang, juli 2024. Nummer 77.

Verkenning slimme energieoplossingen Beinum

De gevolgen van netcongestie zijn ook op bedrijventerrein Beinum in Doesburg voelbaar. Bedrijven willen innoveren, groeien en verduurzamen, maar lopen vast.

De bedrijven Hoornstra Infrabouw, Albers Transport en Proflite Cases hebben samen met de gemeente Doesburg een project geïnitieerd om de huidige situatie in kaart te brengen én mogelijke oplossingen te realiseren. Het project 'Verkenning slimme energieoplossingen Beinum' wordt uitgevoerd wordt met Transitiemakers. "Tegelijkertijd verkennen we de mogelijkheden om de organisatiegraad op Beinum te vergroten, zodat oplossingsrichtingen een grotere kans van slagen krijgen", zo laten de initiatiefnemers weten.
Na een startbijeenkomst bevindt het project zich nu in de inventarisatiefase. Inmiddels denken er vijftien bedrijven mee over oplossingen. Ze krijgen kosteloos een eigen energie-dashboard, waarmee ze inzicht krijgen in hun energieverbruik.



Bedrijven op Beinum kunnen zich nog steeds aanmelden bij Sanne Alferink, e-mail sanne@transitiemakers.nl.



Liemerse Economische Visie krijgt vervolg met nieuw actieplan

De Liemerse Economische Visie (LEV) krijgt een vervolg met een nieuw actieplan voor de periode 2024-2026. De vijf Liemerse gemeenten hebben het plan 22 mei officieel bekrachtigd met het ondertekenen van een dienstverleningsovereenkomst. Hiermee geven de gemeenten de Liemerse Ambassade de opdracht om met het nieuwe actieplan aan de slag te gaan. De handtekeningen werden in het gemeentehuis van Westervoort gezet door burgemeesters Huub Hieltjes (Duiven), Harry de Vries (Montferland), Arend van Hout (Westervoort) en de wethouders Arthur Boone (Zevenaar) en Stan Hillenaar (Doesburg). Namens de Liemerse Ambassade tekenden voorzitter Harry Ankoné en directeur Jan Ummenthum de overeenkomst.
De nieuwe LEV is een vervolg op de eerste LEV-periode 2020-2023. In de Liemerse Economische Visie werken de gemeenten Doesburg, Duiven, Montferland, Westervoort en Zevenaar nauw samen op het gebied van maakindustrie, logistiek en vrijetijdseconomie, inclusief retail. Met als doel om de Liemers als sterke economische regio te positioneren.
Uit een evaluatie van bureau Ecorys over de eerste periode van de LEV bleek grote tevredenheid. Daarom is besloten de LEV te verlengen. Het is de bedoeling om ondernemers en onderwijs nadrukkelijk te betrekken bij de uitvoering.

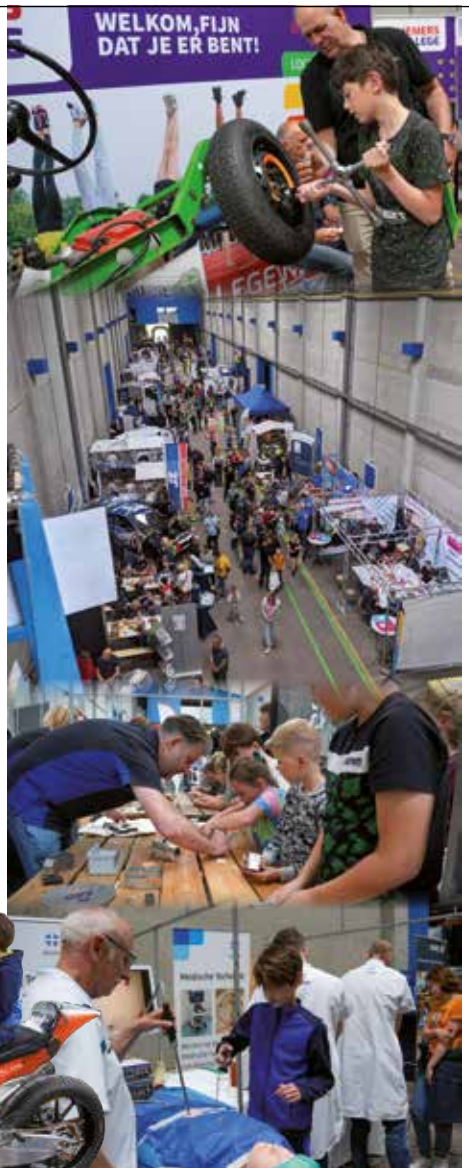
Techniekdag de Liemers bij Mainfreight trekt bijna 2.000 bezoekers

Vrachtwagen besturen of weg bestraten

Aan het enthousiasme van de deelnemende bedrijven en bezoekers heeft het niet gelegen. Techniekdag de Liemers was ook dit jaar één groot techniekfeest. Bijna tweeduizend bezoekers, waaronder veel jonge kinderen, kwamen een kijkje nemen bij Mainfreight in 's-Heerenberg. Daar konden ze genieten van een veelzijdigheid aan techniek gepresenteerd door bedrijven uit de regio.



Techniekdag de Liemers werd ook dit jaar georganiseerd door VNO-NCW Midden en Lindus, in samenwerking met het onderwijs en regionale bedrijfsleven. Tijdens Techniekdag de Liemers konden de bezoekers zien dat techniek en technologie steeds meer verweven raken in ons leven. Maar ook dat het een fantastische branche is om in te werken. En precies dat is ook de gedachte achter dit jaarlijkse evenement. Om kinderen te interesseren in het vak, zodat de instroom in technische opleidingen verder toeneemt.
Dat de diversiteit binnen de techniek groot is, bleek eens te meer bij Mainfreight. Er stonden vrachtwagens waar kinderen in mochten klimmen, ze konden in een simulator achter het stuur zitten, maar ook het vak van stratenmaker kwam voorbij. Ziekenhuis Rijnstate liet zien hoe een operatie in zijn werk gaat en verbrandingsoven AVR toonde precies hoe de vuilverbrandingsoven werkt. Alle sectoren en niveaus kwamen aan bod. De kinderen vermaakten zich volop.
"Als werkgroep valt het ons elk jaar weer op hoe enthousiast niet alleen de bezoekers zijn maar ook de deelnemende bedrijven", zegt werkgroeplid Renate Berndsen van Lindus. "Gastheer Mainfreight verrichtte veel werk om er een prachtig evenement van te maken. Een bedrijf zoals Spikker Specials stond er voor de eerste keer, maar heeft nu al aangegeven volgend jaar weer van de partij te willen zijn."



Column

Bedrijven snakken naar consistent beleid

Uit ING onderzoek blijkt dat op milieugebied de verduurzaming onder Nederlandse bedrijven dit jaar stagneert. Deze stagnatie wordt bij ondernemers vooral veroorzaakt door het onzekere ondernemersklimaat, bijvoorbeeld door de uitslag van de verkiezingen vorig jaar. Bedrijven vinden verduurzaming nog steeds belangrijk, maar geven er minder prioriteit aan. Er spelen andere fundamentele zorgen: hoe kan ik bijvoorbeeld succesvol blijven ondernemen? Ook andere factoren helpen de verduurzaming niet, zoals de capaciteitsproblemen op het stroomnetwerk en de impact van geopolitieke ontwikkelingen.
Een signaal voor de nieuwe regering is dat 77% van de ondernemers behoefte zegt te hebben aan een betrouwbare overheid, die een consistent beleid voert op het gebied van verduurzaming. Vooral mkb-ondernemers ervaren de regeldruk als complex. Dat is te begrijpen. Als er aan je kernactiviteit, het fundament van je bedrijfsvoering, wordt gezaagd, heb je andere prioriteiten dan intensief verduurzamen en daarover rapporteren. Toch komt op dit moment de Corporate Social Reporting Directive (CSRD) in sneltreinvaart op ons af. Waar gaat de CSRD over? We kunnen vier zaken onderscheiden.

- *Bedrijven moeten rapporteren over materiële duurzaamheidsontwikkelingen die leiden tot mogelijke financiële risico's voor het bedrijf. Bijvoorbeeld grondstoffenschaarste, extreem weer en ecologische en sociale materiele impact op mens en milieu.*
- *Een bedrijf moet langetermijn doelstellingen meten.*
- *Er wordt gekeken naar niet-financiële indicatoren zoals goed werkgeverschap, diversiteit en duurzame inzetbaarheid.*
- *Een verplichte 'limited assurance' door een externe accountantscontrole. Die een bepaalde zekerheid biedt. Terwijl de accountant het al zo druk heeft.*

Bedrijven die voldoen aan de criteria van de CSRD moeten al in 2026 gaan rapporteren over boekjaar 2025. Voor wie het precies geldt? Voor grotere bedrijven die voldoen aan twee van de drie volgende criteria: >50 miljoen omzet, >25 miljoen balanstotaal en >250 medewerkers. Denk je nu 'zo groot ben ik helemaal niet', let dan toch op. Ik merk namelijk dat ook kleinere bedrijven inmiddels al vragen krijgen van hun leveranciers en afnemers over hun duurzaamheid. Bijvoorbeeld van grotere bedrijven mét CSRD verplichting.
Op korte termijn moeten waarschijnlijk veel meer bedrijven gaan rapporteren. Wat verduurzaming bij bedrijven niet helpt. Die snakken zo langzamerhand naar consistent beleid van de overheid.

Anthony Leenen
Adviseur Zakelijk
ING



NIEUWS





'Met Artificial Intelligence maak je bedrijfsprocessen makkelijker'

Met Artificial Intelligence (AI) oftewel kunstmatige intelligentie maak je bedrijfsprocessen makkelijker en efficiënter. Dat bleek tijdens het Happy Hour van Lindus op 14 mei in de Turmac Cultuurfabriek in Zevenaar. De aanwezigen gingen aan het eind van de bijeenkomst met veel concrete tips over AI naar huis.

Op 14 mei namen Henoch van Paesschen van contentmarketingbureau Warempel en Bart Wijnands van zusterbedrijf BIG FAT Internet de bezoekers mee de 'AI-diepte' in. Eén ding werd snel duidelijk. Iedereen kan de vruchten plukken die AI je biedt. Henoch vertelde vooral over praktische, dagelijkse contenttoepassingen van AI in het bedrijfsleven. Bart liet de aanwezigen via inspirerende cases zien hoe AI diverse bedrijfsprocessen makkelijker en efficiënter maakt.
Leuk en tastbaar waren de praktische tips die werden gedeeld. Henoch van Paesschen legde uit wat een prompt is, wat je met ChatGPT allemaal kunt, maar ook hoe je vanuit tekst afbeeldingen kunt genereren met MidJourney. Henoch: "ChatGPT werkt eigenlijk heel simpel. Je geeft een prompt oftewel je stelt een duidelijke vraag en ChatGPT geeft het antwoord. Ben je ontevreden dan pas je de vraag aan. Op deze manier kun je ChatGPT teksten laten schrijven, zoals posts voor social media. Maar je kunt ook teksten laten controleren op spelfouten en e-mails opstellen."
Bart Wijnands dook vervolgens in het efficiënter werken dankzij AI. Hij vertelde over de techniek en hoe je AI het toepast binnen je eigen bedrijf. Daarbij gaf hij ook voorbeelden van bedrijven die er gebruik van maken. "Via automatische data-analyse kun je dankzij AI inzicht krijgen in grote hoeveelheden data. Daar maakt een bezorgdienst als Picnic gebruik van. Je kunt veel terugkerende taken automatiseren, zoals business software Exact doet. Of je deelt persoonlijke voorkeuren aan klanten. Netflix is daar heel goed in."

Hendriks Hoveniers neemt Arie Tuinarchitectuur over

Hendriks Hoveniers uit Didam heeft Arie Tuinarchitectuur in Beekbergen overgenomen. Door de uitgebreide ervaring van Arie in tuinarchitectuur breidt Hendriks dankzij de overname haar activiteiten op het gebied van ontwerp en architectuur van buitenruimtes verder uit. "Arie staat bekend om zijn unieke benadering van tuinontwerpen en zijn vermogen om de visie van de klant om te zetten naar prachtige reine, serene en vooral creatieve en functionele buitenruimtes met architectonische lijnen", zo laat Hendriks in een persbericht weten.



Nick Lapré wil met Lapré Reclame nieuwe grenzen verleggen

‘Mijn uitdaging zit in het loslaten’

Door Sjoerd Geurts

Ontwerpen, printen en plakken. Het dagelijkse werk van Nick Lapré (36) is meteen ook zijn passie. Hij geniet van het ambacht signing, waarmee hij bedrijven beter zichtbaar maakt. Maar de groei van zijn bedrijf Lapré Reclame betekent inmiddels wel dat hij zich als ondernemer wat meer los moet maken van de ‘operatie’ op de werkvloer. Dat lukt hem moeiteloos. Het ondernemerschap blijkt een tweede natuur voor Nick Lapré.



Nick Lapré: “Mijn visie is dat klanten niet alleen voor een goed product bij je komen, maar ook voor de weg daar naartoe.”





We brengen vandaag een bezoek aan Lapré Reclame op bedrijventerrein Kollenburg in Didam. Vier jaar geleden verhuisde hij hier naartoe. In de werkplaats krijgen enkele bedrijfswagens vandaag een nieuw uiterlijk en zien we een gloednieuwe machine stickers snijden. Wij nemen op de eerste verdieping plaats in de inspiratieruimte.

Je bent opgeleid als vormgever maar werkzaam in de signing?

"Ik volgde aan ROC A12 in Ede de opleiding Grafische Vormgever. Ik wilde graag een stage op het gebied van vormgeving en websites maken. Maar ik kwam terecht bij JP Belettering in Duiven. Hoewel belettering niet mijn keuze was, beviel het ontwerpen, printen, snijden en plakken me goed. Tijdens mijn studie had ik me al in laten schrijven bij de Kamer van Koophandel. Toch ging ik eerst in loondienst werken bij een reclamestudio in Zelhem. Daar werkte ik anderhalf jaar tot ik voor een reclamebureau als freelancer aan de slag mocht met de ombouw van C1000 supermarkten naar Jumbo. Een mooie uitdaging. Ik wist dat het project maar vier maanden zou duren, maar ik heb toch de stap gezet."

Wel een risico?

"Dat kun je wel zeggen. Want na die vier maanden viel ik in een groot gat. Dat duurde gelukkig niet lang. Het bleek uiteindelijk de start van mijn carrière als signmaker. Ik kreeg namelijk ook opdrachten om de ombouw voor winkelketens Coöp, Dirk van de Broek, Kruidvat, Primark en Karwei op te pakken. Oftewel, ik werd ingehuurd om door mijn opdrachtgever geproduceerde reclamematerialen aan te brengen, te plakken en monteren. Daar ben ik zeker vijf jaar mee druk geweest. Tot 2016. Geleidelijk ging het me steeds meer tegenstaan dat ik vanwege werkzaamheden op locatie in hotels moest verblijven. Ik was vaker niet dan wel thuis. Wil ik dit mijn hele leven doen, vroeg ik mezelf af. Nee dus! Ik besloot te stoppen als onderaannemer en alleen verder te gaan voor de eindklant."

En dan begint het echt?

"Ja, dat was toch wel even anders. Ik heb in Ooy een half jaar een opslag gehuurd. Daarna ben ik een groter pand gaan huren op Hengelder. Ik moest flink buffelen en vroeg me steeds vaker af of dit het nu echt was. Ik verdiende in mijn eigen bedrijf nauwelijks meer dan voorheen, maar kreeg er wel veel rompslomp bij. Ik ben kritisch naar mezelf en mijn bedrijf gaan kijken. Ik besefte dat ik alles zelf deed. De acquisitie, maar ook het ontwerpen, printen, snijden en plakken. Ik bleek te zijn vergeten voor wie ik er eigenlijk was. Ik hield me niet aan mijn eigen visie."

Wat was die visie?

"Mijn visie is altijd geweest dat klanten niet alleen voor een goed product bij je komen, maar ook voor de weg daar naartoe. Een stukje enthousiasme in de begeleiding. Dat ben ik op papier gaan zetten. Ik ben me vervolgens gaan richten op bedrijven waarvoor we op dat vlak een meerwaarde kunnen zijn. Ontzorgen is een rotwoord, maar feitelijk is dat wel wat we doen. Daar ligt ons onderscheidende vermogen."

En toen volgde er een volgende verhuizing?

"Een jaar of vier geleden kregen we te horen dat we tijdelijk uit de locatie op Hengelder moesten vanwege nieuwbouw. We mochten daar terugkeren, maar we gingen hierdoor wel nadenken over onze toekomst. Op Hengelder beschikten we over 170 m^2, lekker kleinschalig. Ik kreeg op dat moment dit pand in Didam aangeboden, 980 vierkante meter. Wanneer we daarop in zouden gaan, moest ik op gaan schalen. Nieuwe klanten aan ons binden. We verhuisden met twee medewerkers daar naartoe, maar inmiddels werken hier al zes mensen. Er kwam een vormgever en orderbegeleider bij, er zit iemand op de receptie en in de werkplaats hebben we nu meer mensen aan het werk. We konden op Hengelder één bedrijfsbus tegelijk beplakken, hier zeker zes. Dat levert vanzelf nieuwe klanten op. Op deze manier zijn we weloverwogen mee gaan groeien met de klant."



Hoe vind je nieuwe klanten?

"Wij adverteren niet en doen niet aan acquisitie. We hebben ook niemand in de buitendienst. Ons werk moet zichzelf verkopen. We maken mooie dingen. Dat moet zich rondvertellen. Dat lukt."

Werd jouw rol binnen het bedrijf anders?

"Jazeker. Ik heb zelf lang meegeplakt. Dat vond ik leuk. Maar heel geleidelijk liet ik die operationele werkzaamheden los. Dat lukte omdat ik goede mensen om me heen verzameld had. Ik ben volledig in de ondernemersrol gedoken en de grote lijnen gaan oppakken. Ik kijk nu meer van een afstandje hoe we dingen doen en wat er beter kan. Dat levert nieuwe inzichten op. Een voorbeeld is dat we hebben geïnvesteerd in een digitale CNC-snijmachine. Daarmee kunnen we naast het opschalen van onze productie, efficiënter werken en diverse plaatmaterialen in huis frezen en afwerken. Het is de Mercedes onder de machines."

Die investering durfde je aan?

"Ik heb vertrouwen in mijn visie en zag de mogelijkheden. Ik besefte dat we ons met deze machine zouden gaan onderscheiden. Niet meer met de hand snijden, maar automatisch. Na een paar maanden hakte ik de knoop door. Ik heb het gewoon gedaan."

Ben je jezelf al tegengekomen als ondernemer?

"Het ondernemerschap past me. Maar er is ook een keerzijde. Ik denk soms heel lang over dingen na. Daar draaf ik wel eens in door. Ik doe ook veel op mijn gevoel. Weet je wat het is?

WESTERVELDENVOSSERS
Accountants | Adviseurs

Succesvol ondernemen in de Liemers



Wil je het beste uit je bedrijf halen? Wij helpen je graag om je financiële en fiscale situatie te optimaliseren. Zo kun je succesvol ondernemen, nu en in de toekomst. Met een vast contactpersoon en korte lijnen helpen wij je snel op weg. Bel ons voor een kennismaking. Wij gaan voor het beste resultaat.

- actuele administratie
- periodiek signaleren
- onderneming en privé
- salarisverwerking en HR

Je bent van harte welkom op ons kantoor in Doetinchem, Duiven en Varsseveld
T 026 - 362 08 78 l info@wenv.nl l www.wenv.nl

www.warempel.media

warempel inhuren

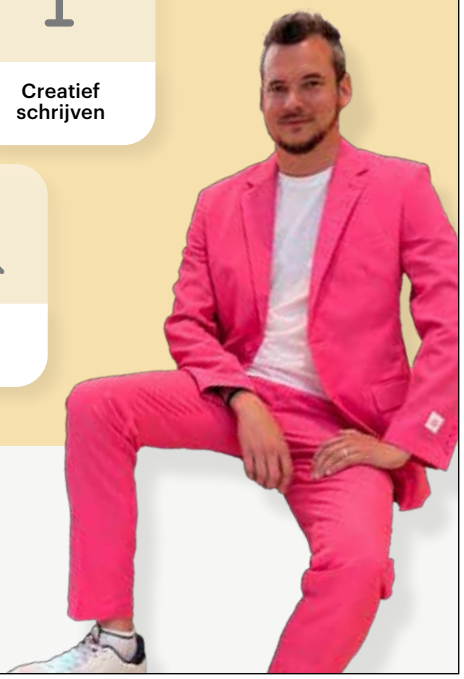
Warempel!

Wij maken niet alleen content, maar geven ook workshops en presentaties.

WIJ MAKEN JOU(W) CONTENT!



- Strategie
- Storytelling
- Content maken met AI
- Creatief schrijven
- Neuro-marketing
- Microcopy
- Vacature-teksten



Meer weten?
Scan de QR-code

Meer weten?
www.warempel.media
hallo@warempel.media



Ik was gewend om het allemaal zelf te doen. Mijn uitdaging zit in het loslaten. Met name omdat ik zo'n duidelijke visie heb. En toch moet ik mijn collega's hun ding laten doen. Dat lukt aardig. Al geef ik regelmatig toch even mijn mening over zaken die ik constateer. Dat zal ik nooit verliezen."

Maar het afstand nemen van de operatie levert je dus veel op?

"Jazeker. Soms wordt op de werkvloeren om een probleem heen gewerkt. Een tijdelijke oplossing gezocht. Ik zie nu dingen gebeuren, die ik eerder niet zag en daar schakel ik op. Om structureel iets te veranderen. Een klein voorbeeld? Ik merkte dat er veel tijd verloren ging bij het handmatig inladen van aangeleverd printwerk. Ik ben vervolgens samen met de softwarefabrikant gaan kijken hoe we dit konden automatiseren."

Ben je veel bezig met vernieuwing?

"Jazeker. Ik denk dat veel ondernemers in mijn branche dat niet doen. De nieuwe machine biedt al veel nieuwe mogelijkheden. Signing is sinds jaar en dag onze corebusiness, maar we zetten op dit moment een nieuw product voor een nieuwe doelgroep in de markt. Dat is een primeur! Het gaat om het materiaal pet-vilt, dat we sinds kort uitbrengen onder het label Feltive. We zijn nog in de opstartfase maar de eerste projecten lopen al. Het is een gerecycled materiaal gemaakt van petflessen. Het geeft je interieur een nieuwe look, maar zorgt ook voor een akoestische demping. We verwerken het in complete designs en kunnen het voorzien van een motief. Dit doen we bijvoorbeeld voor



Het team van Lapré Reclame.

projectinrichters. We maken er ook logo's van. Het is breed toepasbaar. Lapré als partner in de interieurbranche."

Waar komen jullie klanten vandaan?

"Op enkele uitzonderingen na werken we met signing vooral in de regio. Wat betreft Feltive zal de cirkel groter worden. De mentaliteit in de Liemers vind ik prettig. Hier gunnen bedrijven elkaar iets. In de Liemers zit een bepaalde energie die heel anders is dan in het westen. Bedrijven gaan gemoedelijk met elkaar om.
Het fijne van regionaal werken is dat je zo bij elkaar kunt binnenlopen. Je ziet elkaar, hoort elkaar en krijgt sneller feedback. Dat is niet eenmalig. Wij groeien zoals gezegd met onze klanten mee. We hebben klanten die hier ooit kwamen voor een enkele sticker, waarvoor we nu huisleverancier zijn voor alle signing vraagstukken op het gebied van voertuigreclame, binnenreclame, buitenreclame."

Ben je dag en nacht ondernemer?

"Haha, nee hoor. Ik probeer thuis wel af te schakelen. Dat lukt niet altijd. Ik ben getrouwd met Monique en vader van Jack (5). Het vaderschap heeft wel iets veranderd. Het is nog steeds stoeien hoe we onze tijd indelen, zeker omdat Monique in het ziekenhuis werkt en onregelmatige diensten draait. Toch pakken we die uitdaging best goed op. Het is ook leuk om samen met Jack dingen te doen. Hij lijkt op mij. Hij is net zo ondernemend, gaat op onderzoek uit en kan ook niet stilzitten. Hij houdt mij een spiegel voor. Jack is mijn stok achter de deur om op adem te komen. Hij laat me zien wat echt belangrijk is in het leven. Daarom heb ik ook twee telefoons. Mijn zakelijke telefoon blijft thuis wanneer ik een privé uitstapje heb."

Tijd voor hobby's?

"Geen sport, maar een uit de hand gelopen hobby; sim-racing. Met een volledige cockpit waar ik online stoom afblaas op het circuit. Heerlijk, ook al kost dat ook veel energie. Haha. Het zit gewoon in me, ik sta altijd aan."

Ben jij een netwerker?

"Van nature ga ik niet veel naar netwerkborrels. Maar ik bezoek graag bijeenkomsten van Lindus omdat ze leuk en informatief zijn. Ik ontmoet daar veel klanten. Daarbij, wanneer ik met andere ondernemers aan tafel zit, heb ik altijd een leuke avond. Alleen loop ik niet alle borrels af. Er moet ook gewerkt worden…"





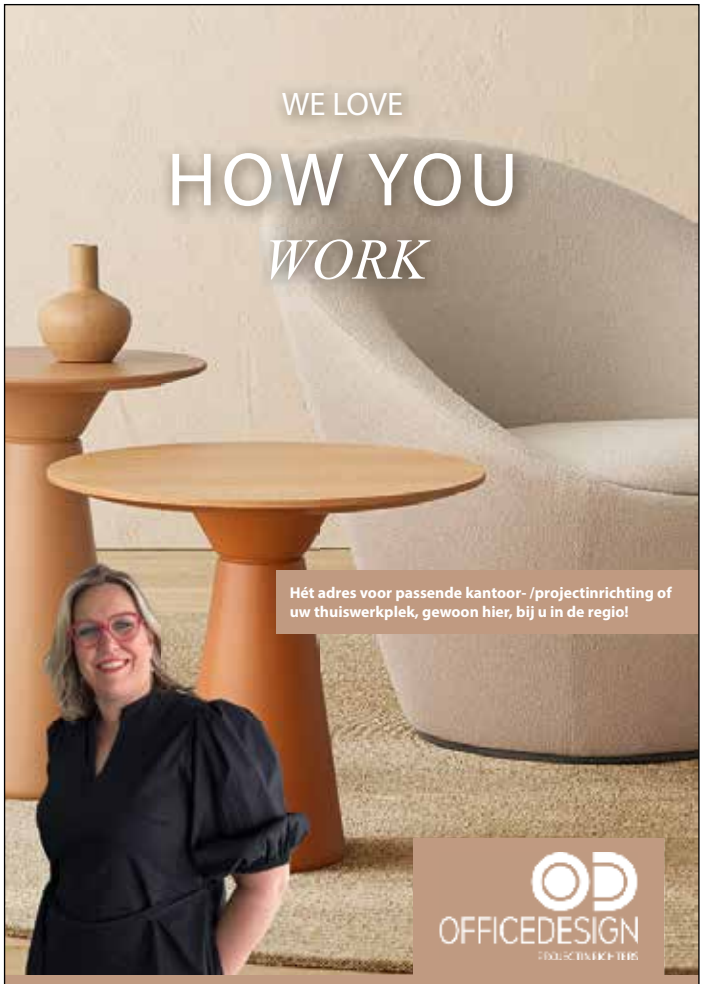
EMS AFBOUW DIDAM B.V.



- Scheidingswanden & gipsplafonds
- Systeemplafonds & led verlichting
- Brandwerende bekleding
- Zolder na isolatie
- Leveren van afbouw materiaal

www.ems-didam.nl

WE LOVE
HOW YOU
WORK



Hét adres voor passende kantoor- /projectinrichting of uw thuiswerkplek, gewoon hier, bij u in de regio!

OFFICEDESIGN

Leigraafseweg 2, Doesburg | 0313 48 49 50 | Info@office-design.nl | www.office-design.nl

AVITAS
MADE TO MOBILISE

Meerwaarde in mobiliteit nodig?

| Operational lease
| Shortlease / Rent
| Wagenparkbeheer
| Inkoop / Verkoop
| Onafhankelijk advies
| Zoekopdrachten

Plan nu een vrijblijvend adviesgesprek in:

088 - 374 17 42
info@avitas-autolease.nl

‘Enthousiast door de verhalen van mijn vader’

NAAM
Leonie Kok (28), ik woon in Duiven.

BEDRIJF
“Ik werk sinds januari 2021 als advocaat bij Ross Advocaten in Zevenaar. Ik ben gespecialiseerd in het huur- en vastgoedrecht en het familierecht.”



Young Lindus?
“Vanaf juni 2021 ben ik lid van Young Lindus. Veel leden van (Young) Lindus kennen mijn vader: Jacques Kok. Hij fotografeert voor magazine DUS en is tijdens bijeenkomsten aanwezig. Hij kwam tijdens mijn jeugd altijd enthousiast thuis van Lindus-netwerkbijeenkomsten. Met verhalen - zoals wij het noemen - over het ‘grote’ Lindus, maar ook over Young Lindus. Dat wilde ik ook ervaren. Vanaf het moment dat ik bij Ross Advocaten werk, bezoek ik de netwerkbijeenkomsten van Lindus en Young Lindus. Daar ontmoet ik veel mensen en leg ik nieuwe contacten. Ik krijg er energie van om nieuwe mensen te leren kennen en contacten te onderhouden.”

Wat is het bijzondere aan Young Lindus?
“Ik ervaar dat de leden van Young Lindus in dezelfde, startende fase van het ondernemerschap verkeren. Het is fijn, maar bovenal leuk, om deze ervaringen bij Young Lindus met elkaar uit te wisselen. Het bevalt me heel goed. Ik merk dat de leden van Young Lindus toenadering tot elkaar zoeken en oprechte interesse tonen.”

Wat leer je er van?
“Het is boeiend om te horen hoe het er bij andere bedrijven in de Liemers eraan toe gaat. We mogen best trots zijn op al deze mooie bedrijven.”

Wil je verder nog iets kwijt?
“Ik spreek mijn waardering uit naar de organisatie van de Young Lindus-bijeenkomsten. De netwerkbijeenkomsten zijn afwisselend en altijd goed geregeld. Vanuit de organisatie wordt overal rekening mee gehouden, waardoor ik uit eigen ervaring kan zeggen dat nieuwe leden zich snel welkom voelen.”

Tips?
“De jonge generatie is de toekomst. Ik zou zo veel mogelijk ondernemers in de Liemers aanraden om hun jongere collega’s op te geven voor Young Lindus. Het is naar mijn mening plezierig en interessant, maar ook een verrijking voor je persoonlijke ontwikkeling.”



Young Lindus-leden koken en smullen bij De Groene Schuur

Begin juni waren de leden van Young Lindus op bezoek bij De Groene Schuur in Groessen voor een kookworkshop. Na de opening door Young Lindus-voorzitter Pierre Schreven kregen de aanwezigen een uitleg over onder meer tropische en vergeten groenten. Vervolgens gingen de deelnemers zelf aan de slag om een goedgevulde maaltijdsoep te bereiden. Na een rondleiding door de kassen was het tijd om aan tafel te gaan en te genieten van de zelfbereide maaltijd.





WAT VOOR
COMMUNICATIEDING
JE OOK HEBT BEDACHT;
LEG HET BIJ ONS NEER,
DAN KOMT HET GOED.



PM
PRODUCTIE MANNEN
DAN KOMT HET GOED!

PRODUCTIEMANNEN.NL



VAN DORP. VOOR MORGEN.

Uw gebouwtechniek duurzaam geregeld

- ✔ Technisch Beheer
- ✔ Gebouwveiligheid
- ✔ Gebouwautomatisering
- ✔ Energiemanagement
- ✔ Zwembadtechniek
- ✔ Railinfra
- ✔ Inspecties
- ✔ Projecten

vandorp.eu | werkenbijvandorp.eu



Samen bouwen aan duurzaam succes

Als ondernemer, manager of bestuurder deal je dagelijks met veranderingen. Dan is het prettig om voor cijfers, financiële processen en fiscale vraagstukken zekerheid in te bouwen. Wij zijn graag die specialist dichtbij, die altijd een extra stap voor je zet en die naast de data altijd de mens ziet.

▼ Zullen we samen bouwen aan jouw duurzame succes?

doetinchem / zevenaar / deventer

stolwijkkelderman.nl

cv Sascha

Koffie Break Video's

Naam Sascha Wensveen
Geboren 27 november 1979 in Laren (NH).
Woonplaats Westervoort.
Burgelijke staat Alleenstaand met twee zonen van 17 en 14 jaar.
Studie Culturele en Maatschappelijke Vorming.
Arbeidsverleden "Consulent bij Steunpunt Scouting Gelderland, consulent bij Landelijk Bureau Jong Nederland, projectleider Stichting Kulturhus Westervoort, vrijwilliger, organisator en bestuurder Filmhuus Westervoort."
Bedrijf "Ik ben zelfstandig filmmaker/producent en daarnaast communitywerker voor de gemeente Westervoort en Duiven. In deze functies ben ik organisator, verbinder en verhalenverteller. Als zelfstandig ondernemer werk ik met Paul Haans onder de handelsnaam Koffie Break Video's. We creëren voor bedrijven middels één video of videocampagne smaakmakende verhalen, die we vormgeven van concept tot productie. Met jouw eigen verhaal online informeren of je product of dienst promoten. Het gaat daarbij om het verhaal van het bedrijf; wat wil je ècht vertellen? Wij zoeken een ludieke manier om dat in beeld te brengen."



Waar kennen we je van? "Als lid van Lindus en Ondernemend Westervoort, Filmhuus Westervoort, Nomansland Film Festival en in de aftiteling van een aantal korte films en documentaires die bijvoorbeeld op Omroep Gelderland zijn uitgezonden."

Passie? "Genieten van het leven, zowel in werk als privé leuke dingen doen."

Social media? "Facebook, Instagram en LinkedIn. Facebook vooral voor privé, Instagram en LinkedIn om met trots werkprojecten te delen."

Kranten? "Lokale kranten en De Gelderlander via de app."

Biertje? "Tijdens het uitgaan drink ik graag een biertje. Maar tegen een wijntje of gin-tonic zeg ik ook geen nee."

Vakantie? "Ik hou van verschillende soorten vakanties. Skivakanties, kamperen, maar ik geniet ook van all-inclusive. Als ik maar nieuwe dingen kan ontdekken."

Grootste blunder? "Tijdens een skivakantie was ik zeer enthousiast aan het kletsen en had niet in de gaten dat het verkeersbord, wat door de hoge sneeuw nogal laag bij de grond kwam, voor m'n neus stond. Ik vloog van de klap zeker een meter achteruit. Dit was trouwens niet de eerste keer. Ik was ook al eens een lantaarnpaal 'tegengekomen'."

Vertel iets verrassends over jezelf? "Ik ben het type 'ik heb het nog nooit gedaan, dus ik denk dat ik het wel kan'. En ik hou van zwarte humor."

Veranderen aan jezelf? "Een betere ondernemer worden. Ik hou van mijn producentenrol, maar ik leer graag nog iets bij over het ondernemen zelf."

Wie zou je graag ontmoeten? "Mijn ouders en broer nog een keer, zij zijn er helaas niet meer."

Droom? "Een mooie balans tussen leuk werk, veel lol en alles op de rit met mijn jongens."

Liemers? "Ik hou van De Liemers. Hier is nog steeds genoeg te ontdekken. Ik ben voornamelijk opgegroeid in Zevenaar en woon inmiddels meer dan twintig jaar in Westervoort. Ook op werkgebied is er nog veel te ontdekken. Het is niet voor niets dat we het eerste Liemerse filmfestival hebben georganiseerd."

Innovatief? "Innovatief en origineel blijven is soms best lastig op filmgebied. Onze verhalen en die van de klant zijn altijd persoonlijk. De manier waarop je ze vertelt, is daarom zo belangrijk."

'In de Liemers is nog steeds genoeg te ontdekken'



Tevel en Enduteq in Westervoort steeds internationaler

‘Wij worden graag technisch uitgedaagd’

Door Sjoerd Geurts

Tevel Techniek in Westervoort stond jarenlang bekend als een bedrijf dat vooral veel wist over encoders, aluminium profielen en technische aandrijfoplossingen voor de machinebouw. Nadat Eric Sülter het bedrijf in 2012 overnam, werden de activiteiten verder uitgebreid. Het leidde in 2016 tot de oprichting van ‘zusterbedrijf’ Enduteq, waarvan de test- en meetsystemen inmiddels de wereld overgaan.

De bedrijvigheid is vandaag groot bij Tevel. De engineers werken op de eerste verdieping aan nieuwe producten, terwijl in de werkplaats profielen worden gefabriceerd. Opvallend is de geavanceerde testmachine die klaar staat om geleverd te worden aan het European Space Research and Technology Centre (ESTEC) van ESA. De machine is hier gebouwd en test of materialen geschikt zijn voor ruimtevaartapplicaties.
Directeur-eigenaar Eric Sülter neemt ons mee voor een korte rondleiding. Ondertussen vertelt hij hoe zijn bedrijf precies in elkaar steekt.

Opgericht als handelsbureau

Tevel werd in 1995 opgericht als technisch handelsbureau op het gebied van machinebouwcomponenten en encoders. De componenten uit binnen- en buitenland werden door Tevel verkocht aan machinebouwers. Tevel was achtereenvolgens in Zevenaar en Didam gevestigd. “In 2012 heb ik Tevel overgenomen en zijn we verhuisd naar een groter pand op bedrijventerrein Het Ambacht in Westervoort”, vertelt Eric Sülter. “Destijds werkten hier vier mensen, inmiddels zijn dat er achttien. We zijn drie keer zo groot geworden. Ik heb de activiteiten meteen uitgebouwd. De handelsactiviteiten bleven, maar daarnaast zijn we machines gaan ontwikkelen en bouwen. Dat was ook mijn opzet, daar ligt mijn drive. Ik word graag technisch uitgedaagd. Inmiddels maakt deze nieuwe tak al ongeveer 2/3 van onze totaalomzet uit.”

Enduteq

De nieuwe activiteiten werden na een paar jaar ondergebracht in Enduteq. De organisatie ziet er nu zo uit dat onder de BV Tevel zowel de handelsactiviteiten van Tevel vallen als de ontwikkel- en bouwwerkactiviteiten van Enduteq. “Er zijn



Eric Sülter: “Universiteit Utrecht vroeg ons om een aardbevingsstimulatiesysteem te ontwikkelen.”









'Oude machines niet meteen afschrijven'

Met het oog op het milieu probeert Tevel waar mogelijk oude materialen te hergebruiken. "We schrijven oude machines van klanten niet meteen af. We geven ze het liefst een upgrade - bijvoorbeeld met een nieuwe besturing - waardoor de levensduur verlengd wordt."

veel dwarsverbanden. We zitten in hetzelfde pand en bij Enduteq werken we met componenten van Tevel."
Enduteq kende een vliegende start. "Universiteit Utrecht vroeg ons om een aardbevingsstimulatiesysteem te ontwikkelen. Dat had destijds te maken met de aardbevingen in Groningen. Met deze testapparatuur onderzochten ze hoe sterk de bodem in Groningen was. Via die opdracht zijn we in de test- en meetwereld terechtgekomen. Onze klanten bestaan tegenwoordig uit onderzoeksinstituten, testlaboratoria en industrie. Onze engineers ontwerpen en bouwen complete mechatronische systemen voor klanten. Bij mechatronica worden de disciplines mechanica, elektronica en informatica verbonden aan elkaar. Wij creëren op deze manier betrouwbare test- en meet-oplossingen."
Eric Sülter laat een filmpje zien met een voorbeeld van een cilinderslottester, die is gemaakt voor testinstituut SKG in Geldermalsen. "Daarmee testen we de mechanische kwaliteit van cilindersloten. Of ze voldoen aan een keurmerk en de ISO-norm. We ontwikkelen en bouwen deze test helemaal in eigen beheer. Inclusief de besturingsoplossing."

Tevel

Zowel Tevel als Enduteq doet zaken met bedrijven in binnen- en buitenland. Voor componenten (Tevel) en testoplossingen (Enduteq). De ontwikkel- en bouwwerkzaamheden zijn in de loop van de jaren allemaal ondergebracht bij Enduteq. Tevel kan zich daardoor weer helemaal richten op de levering van kant en klare componenten. "Een groot voordeel is dat Enduteq de componenten van Tevel toepast. Hierdoor doen we veel nieuwe kennis op. Daardoor kunnen we onze klanten gerichter adviseren."
Bij Tevel melden zich vooral machinebouwers voor encoders, aluminium profielen, aandrijfoplossingen en sensoren. Encoders zijn componenten in een systeem waarmee een positie wordt gemeten. Daarvoor wordt bijvoorbeeld geleverd aan de algemene machinebouw, de medische apparatenbouw en de liftindustrie. "Twee voorbeelden? Voor Philips Medical Systems maken we encoders voor mri-systemen om de patiënt naar de juiste plek in de mri te brengen. In de liftindustrie zorgen onze encoders ervoor dat de lift op de gewenste plek stil komt te staan."
De aluminium profielen worden bij Tevel op maat geboord, gezaagd en gemonteerd om er bijvoorbeeld frames, afschermingen of montagetafels mee te bouwen. De aandrijfoplossingen zijn bestemd voor lineair units en servomotoren om automatische bewegingen in machines mogelijk te maken. "Met allerlei componenten die we zelf leveren bouwen we dus complete machines op maat. Ook de besturingskasten maken we zelf. We werken daarnaast met toeleveranciers die producten speciaal voor ons maken. Het totaalplaatje leidt tot compleet werkende machines."

Toekomst

Hoe Eric Sülter de toekomst ziet van Tevel en Enduteq? "Er komt meer vraag naar geautomatiseerde test- en meetsystemen. Daarnaast verwacht ik dat we met research & development (R&D) systemen meer gaan betekenen voor onderzoeksinstituten. We werken veel met wetenschappers samen en breiden met die nieuwe kennis ons componentenaanbod uit. Zo heeft onze afdeling engineering sinds kort sensoren ontwikkeld met een soort camerasysteem, waarmee je heel geavanceerd kunt meten. Het leuke is dat Tevel die levert en Enduteq die gaat toepassen en testen."
Eric Sülter merkt dat de vraag vanuit het buitenland toeneemt. "We slaan onze vleugels met Enduteq verder uit. Voor het Amerikaanse bedrijf Instron - dat trekbanken ontwikkelt en produceert voor testen - ontwikkelen wij maatwerk oplossingen binnen hun bestaande standaardsystemen.

Stagiaires

Of Eric Sülter nog genoeg nieuwe medewerkers kan vinden voor al die nieuwe uitdagingen. "Dat blijft lastig. We werken samen met Hogeschool Arnhem Nijmegen. Dat levert vaak enthousiaste stagiaires op van de opleidingen werktuigbouwkundige en elektro. Regelmatig blijven studenten na hun stage bij ons omdat ze het werk zo leuk vinden. Dat zorgt voor een mooie mix van jonge enthousiaste talenten en ervaren collega's."
Hoewel Eric Sülter blij is met de Liemers al vestigingsgebied komt het overgrote deel van de klanten uit een veel grotere regio. "Toch werken we ook samen met Liemerse bedrijven. Zoals buurman Klein Mechaniek, dat bouwdelen op maat voor ons produceert. En voor Kinkelder in Zevenaar hebben we een vision inspectie systeem ontwikkeld om de kwaliteit van zaagbladen te inspecteren. Daarnaast zit ik samen met Liemerse ondernemers in een fieldlab, een voormalig project van de Liemerse Ambassade. We wisselen ervaringen uit en delen kennis."

'Ondernemers Het Ambacht hebben een gezamenlijke app'

Tevel heeft het prima naar de zin op bedrijventerrein Het Ambacht in Westervoort. Eric Sülter: "Een paar jaar geleden is het terrein opgeknapt. Het ziet er een stuk beter uit. Ook de beveiliging is goed geregeld. Er is een app waarin we elkaar kunnen informeren wanneer er bijvoorbeeld iemand op het terrein loopt die daar niet hoort. Overigens zijn we ook bij de SBBL-beveiliging Bello aangesloten. Daarnaast zorgt de Bedrijven Investerings Zone (BIZ) dat er samen zaken worden opgepakt. Al denk ik dat het nog beter kan. Ik zou nog wel wat meer contact met collega-ondernemers willen hebben."





Bouwbedrijf Joosten uit Zevenaar is uw betrouwbare partner voor verbouw en nieuwbouw in de zorg, logistiek, onderwijs en bedrijfspanden.

Bouwen doet u niet alleen
Bouwen doet u met Joosten

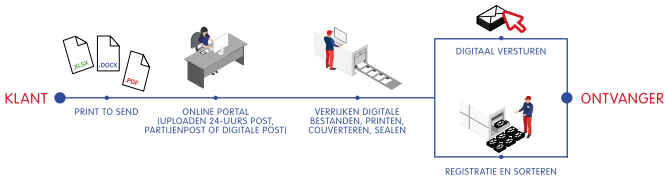
bouwbedrijf h.w. Joosten bv

SBPOST

SOCIALE ONDERNEMING

DUURZAAM TRANSPORT

✓ Ervaar het gemak ✓ voordelige tarieven ✓ landelijke dekking



EENVOUDIG POST LATEN PRINTEN EN VERZENDEN

Ben je op zoek naar een oplossing voor het makkelijk versturen van post? SBPost is gespecialiseerd in het printen en verzenden van digitaal aangeleverde documenten. Of het nu gaat om informatieve brieven of flyers met een marketing boodschap. Wij zorgen ervoor dat het wordt geprint, verpakt en verzonden.

- ✓ Eenvoudige digitale aanlevering
- ✓ Nauwkeurige print- en verzendprocessen
- ✓ Bespaar tijd en kosten

SOCIAAL, DUURZAAM EN VOORDELIG

Wij werken met respect voor mens en milieu. 84% van onze postbezorgers heeft een afstand tot de arbeidsmarkt. Post bezorgen doen wij zoveel mogelijk op de fiets. En onze tarieven zijn altijd scherp.

WWW.SBPOST.NL 0313 - 670 290 SALES@SBPOST.NL

grip
accountants en adviseurs

Grip staat voor Grip. Voor wat we zijn. Gedreven om onze cliënten zo goed mogelijk te helpen. We gaan voor Resultaat, niet in kwantiteit, maar in kwaliteit. We zijn Inventief in advies. Elke dag, voor elke cliënt. Door betrokken te zijn en echt geïnteresseerd in de mensen voor wie we werken. Omdat alleen dan advies echt Persoonlijk is.

grip staat voor grip

Wordt het niet eens tijd voor méér Grip op de zaak?

Als ondernemer wilt u graag focussen op de zaken waar ú goed in bent. Dat doen wij ook bij Grip: u alle financiële, fiscale en juridische zaken uit handen nemen. Daarin zijn we net zo ondernemend als u – zowel regionaal, nationaal als internationaal. Resultaatgericht en inventief, maar ook persoonlijk en betrokken. Met ruim 70 medewerkers in twee kantoren zijn we adviseur, sparringpartner en aanjager tegelijk. Multidisciplinair samenwerkend om lijnen kort te houden, gedreven opererend om uw grip op de zaak tijdig te versterken.
Hoeveel Grip wilt ú eigenlijk op de zaak?

www.gripadviseurs.nl

Postbus 158, 6920 AD Duiven | Postbus 337, 7000 AH Doetinchem

Nicole Heuff:

‘Mijn ongeduldige karakter wil soms sneller dan het wellicht kan’

Ze doen hun werk vaak op de achtergrond. We zien niet altijd waar de bestuurders van Lindus zich mee bezighouden. Maar hun werk is onmisbaar. In deze rubriek voelen we onze bestuurders aan de tand. Vandaag Nicole Heuff. In het dagelijks leven directeur van Office Design Projectinrichters BV in Doesburg. Sinds maart 2016 is ze bestuurslid van Lindus. Tegenwoordig als secretaris en vicevoorzitter.



Nicole Heuff: “Ik ben trots op Lindus.”

Een bestuur is altijd in beweging. Is er de laatste jaren veel veranderd bij Lindus?
“Jazeker. We hebben diverse bestuurswisselingen gehad, waardoor er een andere dynamiek ontstaat. Daarnaast zijn er altijd weer verschillende onderwerpen waar we ons op moeten richten.”

Zien de leden dat voldoende? Oftewel zijn jullie als bestuur zichtbaar genoeg?
“Dat vind ik wel. Tijdens de Happy Hours zijn wij er voor onze leden. Daarnaast laten we van ons horen via de nieuwsbrieven, themabijeenkomsten en natuurlijk ons eigen magazine DUS. We zijn ook heel zichtbaar voor de andere twee O’s: overheid en onderwijs. Nog steeds weten veel partijen ons te vinden. We worden vaak en veel benaderd om aangehaakt te blijven op thema’s die belangrijk zijn voor onze leden, de ondernemers van de Liemers. Dat stukje belangenbehartiging is een belangrijke pijler van Lindus en maakt ons ook zichtbaar.”

En hoe kijk je naar jezelf? Ben jij zichtbaar genoeg?
“Sinds Lindus een nieuwe voorzitter heeft, Axel Jansen, ben ik vicevoorzitter. Ik neem de honneurs waar wanneer hij afwezig is. Bijvoorbeeld tijdens onze Happy Hours. Daarnaast zien en horen de mensen mij als secretaris tijdens de jaarlijkse algemene ledenvergadering (ALV). Ook voor veel relaties ben ik zichtbaar. Ik behartig onze belangen bij het Regionaal Werkbedrijf. Daarin overleggen we bijvoorbeeld met VNO NCW, OKA, onderwijs, overheid, vakbonden en UWV met als doel mensen in onze regio van werk naar werk te begeleiden en mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt aan het werk krijgen. Op alle fronten ben ik dus volgens mij zichtbaar.”

Ben je ook tevreden over jouw inbreng?
“Tja, het kan altijd beter zeggen we dan. Ik denk dat iedere bestuurder ondervindt dat het combineren van een bestuursfunctie naast een eigen bedrijf op sommige momenten best pittig kan zijn.”

Waar houden jullie je als Lindus op dit moment mee bezig?
“Bij het Regionaal Werkbedrijf zijn we in de afrondende fase van een nieuw jaarplan. Er verandert veel op het gebied van de arbeidsmarktinfrastructuur. Het is belangrijk om hierin samen met betrokken partners op te trekken. Het belang van ondernemers moet hierin worden meegenomen. We laten ons als Lindus ook goed informeren over het project ‘Verkenning slimme energieoplossingen Beinum’. Dit heeft de gemeente Doesburg samen met De Transitiemakers opgepakt. Dit is een belangrijk project omdat we weten hoe groot het netcongestieprobleem is voor ondernemers. Verder was ik in de rol van ondernemer én bestuurslid van Lindus nauw betrokken bij de gerealiseerde revitalisatie van bedrijventerrein Beinum West in Doesburg.”

Wat zou er veranderen als jij het bij Lindus alleen voor het zeggen had?
“De dingen mogen soms wat sneller gaan. Daar zou ik me sterk voor maken. Ik merk vaak dat we extra stappen willen zetten, maar je toch afhankelijk bent van derden en externe factoren. Mijn ongeduldige karakter wil soms sneller dan het wellicht kan.”

Waar ben je trots op wanneer je terugkijkt op jouw eerste jaren als bestuurder?
“Dat ik veel heb geleerd, veel nieuwe mensen heb leren kennen en iets minder ‘ongeduldig’ ben geworden.”

Wat zou je nu anders doen?
“Wat sneller naar voren stappen en nog meer gebruik maken van het prachtige netwerk dat Lindus te bieden heeft.”

Wil je verder nog iets kwijt?
“Ik ben trots op Lindus als ondernemersvereniging, een vereniging die naast het netwerken ook de belangen behartigt en vaak gevraagd wordt om haar mening.”

Delmar neemt Intervracht over

Delmar International heeft de in Zevenaar gevestigde expediteur Intervracht Nederland BV overgenomen. Delmar is in Canada gevestigd en marktleider in logistieke en supply chain-oplossingen.



Intervracht Nederland BV werd opgericht in 1999. Het hoofdkantoor is in Nederland gevestigd. Intervracht biedt een uitgebreid dienstenpakket aan, waaronder zee- en luchtvracht, wegtransport, douaneafhandeling, warehousing en projectladingbeheer.

“We zijn er trots op dat we nu deel uitmaken van The Delmar Group, een organisatie die onze visie, waarden en passie voor de sector deelt”, vertelt Jörg Töpfer, algemeen directeur van Intervracht Nederland. Hij blijft in de rol als algemeen directeur en aandeelhouder actief voor Delmar. “We zullen onze aanvullende vaardigheden en de technologie van Delmar benutten in combinatie met ons wereldwijde netwerk en expertise. Onze klanten, medewerkers en belanghebbenden plukken hier nu al de vruchten van. Op dit moment hebben we nog meer synergiën geïdentificeerd en zijn we hard aan het werk om deze te benutten.”



Elektriciteitsnetwerk loopt vast; bedrijven krijgen steeds vaker ‘nee’ te horen

‘We komen piepend en krakend tot stilstand’

Door Sjoerd Geurts

Ons elektriciteitsnetwerk loopt vast. Bedrijven krijgen steeds vaker ‘nee’ te horen van de netbeheerder wanneer er een verzoek wordt ingediend voor een nieuwe aansluiting of een zwaardere aansluiting met een hoger vermogen (GTV). Ook deze regio kampt met een gigantisch capaciteitsprobleem. Wanneer de verwachting is dat bedrijven weer een aansluiting kunnen krijgen? Op dit moment krijgen bedrijven zelfs al het jaar 2029 te horen.

Netcongestie is de situatie waarin er meer vraag naar of aanbod van elektriciteit is dan de beschikbare capaciteit om deze te transporteren. Deze opstopping speelt bijvoorbeeld in landelijk gebied waarin steeds meer zonne-energie wordt opgewekt of juist in stedelijk gebied waar bedrijven uitbreiden en woningen worden bijgebouwd. Daarnaast stijgt de vraag naar elektriciteit voor nieuwbouw, duurzaam verwarmen (warmtepompen) en mobiliteit (elektrische auto’s) explosief. Het elektriciteitsnet is de afgelopen jaren niet meegegroeid. Hierdoor ontstaat een ‘file’ aan beide kanten.
Hoogspanningsnetbeheerder TenneT installeert, beheert en onderhoudt het Nederlandse hoogspanningsnetwerk. Regionale netbeheerders zoals Liander geven de stroom met een lager voltage (150 kV of lager) door aan de klant. Op dit moment is het hoogspanningsnetwerk van TenneT dicht voor grootzakelijke klanten, zowel voor terugleveren als afname van stroom. TenneT werkt op dit moment aan uitbreiding van het elektriciteitsnetwerk, maar volgens schattingen zijn deze werkzaamheden pas in 2029 gereed. De wachtlijst voor nieuwe aansluitingen groeit explosief. Bovendien belemmert het stroomtekort de doelstelling om schoon en emissieloos te bouwen.

Liemerse bedrijven

Ook in de Liemers is het voor veel bedrijven onmogelijk om op het elektriciteitsnet te worden aangesloten, vertelt Jeroen Willems, bestuurslid van Lindus, maar ook bestuurslid van Groene Allianties de Liemers. “Dit geldt voor zowel afname als voor teruglevering van elektra voor bedrijven of instellingen met een aansluiting groter dan een kleinzakelijke aansluiting van 3x80 ampère. Want deze wordt soms nog wel verleend.”
Jan Willem Boschker is beleidsmedewerker economische zaken van de gemeente Montferland. Ook in zijn gemeente zijn de problemen groot. “We kunnen wel duurzame ambities hebben, maar als het elektriciteitsnet niet op niveau is, kunnen we daar niet verder mee. We hadden op bedrijvenpark DocksNLD gronden gekocht voor grote warehouses. Maar ook daar kregen we geen stroom op. Veel bedrijven zoeken nu zelf naar oplossingen. Sommige werken met aggregaten. Maar dat is alles behalve duurzaam. Je trekt het gasnet leeg of verbruikt diesel om op een alternatieve manier stroom te ontwikkelen. Duur en niet duurzaam.”
Bedrijfscontactfunctionaris Peter Hiemstra van de gemeente Zevenaar ziet dat de problemen het kookpunt naderen. “We komen piepend en krakend tot stilstand. Twee jaar geleden ontstonden de problemen. Liander had geen aansluitpunten meer in het onderstation in Zevenaar, dat zit op Hengelder achter het bedrijf Dachser. Vanuit dat onderstation wordt ook een deel van Duiven van stroom voorzien. De uitbreiding van bedrijventerrein 7Poort in Zevenaar komt om die reden in de problemen. Nieuwe bedrijven worden niet aangesloten en bestaande bedrijven kunnen niet uitbreiden.”

Hoogspanningsnet uitbreiden

Wat moet er gebeuren om de problemen op te lossen? Peter Hiemstra: “TenneT moet het hoogspanningsnet uitbreiden. Dat is makkelijker gezegd dan gedaan. Daar komt net zo’n procedure bij kijken als de aanleg van de Betuwelijn. Er moet een nieuw omgevingsplan gemaakt worden, er volgen onderzoeken en je gaat een lang vergunningentraject. En daarna begint het feitelijke werk pas.”
Voor Zevenaar zou er ruimte kunnen ontstaan met een extra onderstation in de Liemers. Relatiemanager Christian Klep van Liander bevestigt de plannen voor een nieuw onderstation nabij de AVR in Duiven. “Liander heeft in goede samenwerking met de gemeente Duiven een stuk grond op Innofase gekocht om daar een station te bouwen”, vertelt Christian Klep. “Deze moet het gebied van meer capaciteit voorzien. Op dit moment onderzoekt TenneT hoe zij dit station het beste kunnen aansluiten. Het station wat Liander bouwt heeft daarin namelijk voeding nodig vanuit TenneT (150kV). We werken op dit moment verschillende opties uit.”

Bedrijven bedenken verschillende oplossingen voor stroomtekort

Energiecrisis maakt ondernemers creatief

Hoe kom je als bedrijf deze periode door? We maken een rondje door de Liemers en ontdekken creatieve 'oplossingen' die bedrijven soms zelf hebben bedacht. Variërend van het efficiënter benutten van de beschikbare netcapaciteit, het slimmer aansturen van apparatuur tot het delen van stroom met bijvoorbeeld de buren.



Volgens Christian Klep (Liander) begint het echter allemaal met energiebesparing. "Zorg allereerst dat je verbruik als bedrijf omlaag gaat. Bekijk bijvoorbeeld eens in detail hoe je verbruik er op dit moment per uur uitziet. Breng een periode in beeld. Wellicht kom je er achter dat je op een bepaald moment van de dag ruimte hebt en op een ander moment van de dag juist niet. Dat kan tot ideeën leiden om bepaald stroomverbruik op een ander moment plaats te laten vinden. Bijvoorbeeld 's nachts batterijen opladen, die je overdag gebruikt voor aanvullende stroom. Ondernemers zouden dus als eerste stap kunnen kijken of ze met energiemonitoring en energiemanagement meer uit hun aansluiting kunnen halen."



Christian Klep (Liander): "Zorg eerst dat je verbruik als bedrijf omlaag gaat."

Living labs

Slim samenwerken gebeurt inmiddels al in zogenaamde living labs. Dit zijn oplossingen om energie beter te verdelen en nieuwe vormen van energie toe te voegen. Zoals waterstof. Een voorbeeld is een zogenoemde 'smart energy hub'.

In een smart energy hub worden verschillende soorten energiebronnen geïntegreerd, zoals zonne-energie, windenergie, batterijopslag, elektrische voertuigen en traditionele energienetwerken. Het is een lokale samenwerking tussen meerdere partijen, die bij elkaar zijn gevestigd op een bedrijventerrein.
Door het slim beheren van energiebronnen en afnemers kan een smart energy hub zelf overtollige energie opslaan wanneer de vraag laag is en deze vrijgeven wanneer de vraag hoog is. Dit kan helpen om piekbelastingen op het energienet te verminderen en de stabiliteit van het netwerk te verbeteren. Bovendien kan het bijdragen aan de verschuiving naar een meer duurzame energievoorziening door het maximaliseren van het gebruik van hernieuwbare energiebronnen.
Een voorbeeld zien we bij de smart energy hub op bedrijvenpark Innofase in Duiven. Huub Hieltjes, burgemeester van de gemeente Duiven, verwacht er veel van. "Met de smart energy hub Innofase bouwen we aan stabiliteit en flexibiliteit. We gebruiken binnen de hub het bestaande stroomnet optimaal en realiseren lokale, duurzame alternatieven voor energieopwekking, opslag en gebruik.



Burgemeester Huub Hieltjes: "Bouwen aan stabiliteit en flexibiliteit"

Een virtueel energiemanagementsysteem moet er op Innofase voor gaan zorgen dat vraag en aanbod ingenieus op elkaar worden afgestemd. Hiermee verminderen we de druk op de netten en verlagen we de energiekosten. De hub draagt ook bij aan het emissievrij maken van het energieverbruik."
Huub Hieltjes heeft vanuit zijn rol als bestuurslid van de Groene Metropoolregio TenneT gevraagd om samen met de netwerkbeheerders mee te werken aan totaal 18 energiehubs in de regio Arnhem-Nijmegen, waaronder Innofase in Duiven.

Zevenaar

Maar er gebeurt inmiddels veel meer in de Liemers. Een 'crisis' maakt ondernemers creatief. Ook in Zevenaar werd op een bedrijventerrein gedacht aan het zelf opwekken en opslaan van energie in batterijen. Om dit later terug te leveren aan elkaar en aan het net. Peter Hiemstra (gemeente Zevenaar): "Alleen kan Liander de energiehub niet aansluiten, omdat het netwerk inmiddels zo belast is dat er geen ruimte meer is om terug te leveren. Deze innovatieve plannen voor een energiehub zijn in de koelkast gezet. Er is onderzocht om toch een energiehub te bouwen en deze niet op het net aan te sluiten. Dus om vanuit de hub stroom te leveren aan bedrijven op het terrein. Alleen vindt de Autoriteit Consument & Markt (ACM) dat niet goed, omdat je dan energieleverancier wordt. Een concurrent van Essent of Vattenfal. Dag mag alleen als je officieel een energieleverancier wordt. Als bedrijf mag je wel voor jezelf opwekken, maar niet aan de buurman leveren. De ACM onderzoekt of dit verruimd kan worden, maar zover is het nog niet. Wij staan hier met de rug tegen de muur."
Christian Klep (Liander) bevestigt dat nieuwe aansluitingen, ook voor een energiehub, inmiddels zijn bevroren. "De bestaande capaciteit blijft momenteel onveranderlijk voor elke individuele aansluiting. Voor nieuwe aansluitingen is dat anders. Met een 'smart energy hub' werk je samen binnen een groep van aansluitingen. Samenwerking binnen een smart energy hub is bijvoorbeeld bedoeld om het beschikbare vermogen op de dag zo goed gezamenlijk te benutten. Door bijvoorbeeld op momenten dat de ene zakelijke klant meer transport nodig heeft een andere zakelijke klant wat afschakelt. Om dit te realiseren is een zogenaamd 'groepscontract' vanuit de netbeheerder nodig. Op dit moment kan Liander geen groepscontracten aanbieden in gebieden waar sprake is van netcongestie bij TenneT. TenneT is bang dat zo'n groepscontract lokaal het net wel stabiel houdt, maar het hoogspanningsnet mogelijk toch extra belast. Er loopt



Samen succesvol groeien

Succesvol ondernemen doe je niet alleen.
Soms kun je best wat advies, ondersteuning en goede raad gebruiken. Als het gaat over de administratie, HR-zaken, de belastingaangiften, juridische zaken of bedrijfseconomische vraagstukken. Je kunt veel zelf, maar je weet dat je samen verder komt. Daarom kies je voor de ondernemende adviseurs van Kab.
Zij werken niet voor je, maar mét je.

kabaccountants.nl

kab accountants adviseurs

Altijd in beweging

CD-Reclame
In- & Outdoor signing

Ontwerp
Signing
Drukwerk
Montage

www.cd-reclame.nl

momenteel onderzoek om meer inzicht te verkrijgen in de relatie tussen het Liander netwerk en het TenneT netwerk, om te bepalen wat er wel of niet mogelijk is. We verwachten op korte termijn duidelijkheid."

Je eigen energie

Antonie van Asselt van Willems technisch adviesbureau in Duiven constateert dat steeds meer bedrijven al dan niet tijdelijk voor zichzelf gaan zorgen. "Dat doe je simpelweg door je eigen energie op te wekken met pv-panelen en de stroom op te slaan in batterijen. Voor bijvoorbeeld enkele distributiecentra met een klein zakelijke aansluiting combineren we daarnaast grote PV-installaties met een batterij. Daarmee vangen we de spanningspieken overdag op. De batterij laadt 's middags op om de energie 's nachts te gebruiken voor de nachtenergie. Voor de momenten dat deze samenstelling onvoldoende vermogen levert, zetten we een aggregaat op duurzame Hydrotreated Vegetable Oil (HVO) in."

Productieproces aanpassen

Peter Hiemstra (gemeente Zevenaar) merkt ook in zijn gemeente dat ondernemers creatief worden. "Een Zevenaarse ondernemer moest verhuizen naar een nieuw pand op hetzelfde bedrijventerrein, maar kreeg door de verhuizing geen grote aansluiting. Hij huurt nu de aansluiting van zijn buurman, omdat deze zijn aansluiting niet gebruikt. Daarmee had hij meer stroom tot zijn beschikking, maar nog niet genoeg om aan de piekbelasting te voldoen. Daarom besloot hij daarnaast ook het productieproces uit te smeren over vier blokken. Ieder half uur wordt een andere machine opgestart. Daarmee wordt de piekbelasting afgevlakt en zijn er geen pieken in het stroomverbruik. Hierdoor kan hij het redden met de relatief kleine aansluiting die hij nu heeft."

Ontwikkeling batterij razendsnel

Een meevaller in de netcongestieproblematiek is dat de ontwikkeling van batterijen voor grootzakelijk gebruik razendsnel gaat. Vanwege de prijs is het verstandig om het aantal te plaatsen pv-panelen en de bijbehorende batterijcapaciteit precies af te stemmen op het verbruik.
Antonie van Asselt: "Batterijcapaciteit en vermogen vormen in de grootzakelijke markt geen remmende factoren meer. De capaciteit van de batterijen die inmiddels beschikbaar is, varieert van 500 kWh tot 1 MWh uur. In distributiecentra heb je veel te verhuren vierkante meters en daardoor kun je een elektriciteitsoplossing financieel beter afdekken."





Installatiebedrijf Pola in Zevenaar test op dit moment met een slimme batterij op eigen terrein.

Slimme batterij

Installatiebedrijf Pola in Zevenaar test op dit moment met een slimme batterij op eigen terrein. Directeur Frido Lammers: "Het bedrijf Von Gahlen heeft een locatie pal naast ons kantoor gehuurd. Ze beginnen daar met een perssysteem om loden potjes te maken. Voor die locatie was geen zwaardere stroomaansluiting beschikbaar, terwijl wij met onze zonnepanelen overdag een overcapaciteit hebben. Daarom hebben we een batterij geplaatst. Deze batterij wordt direct door onze zonnepanelen gevoed als door het net. In de basis vangt deze batterij alle pieken in het verbruik op. Voor een huurder als Von Gahlen, maar zelf gebruiken wij de batterij ook voor het opladen van onze elektrische auto's. Het systeem sturen we softwarematig aan zodat we op het juiste moment stroom van het net, de zonnepanelen of direct uit de batterij kunnen gebruiken. Of een combinatie van deze drie. Door het proces slim aan te sturen, weten we precies wanneer het beste moment is om onze auto's op te laden. Dat is doorgaans niet 's morgens wanneer de zon er nog niet is. Dan maken we gebruik van de batterij. Zo voorkomen we overbelasting op het net."
Voor een bedrijf in Zutphen kwam Pola met een andere oplossing. Directeur Edgar Lammers: "In Zutphen is een nieuwe loods gebouwd voor een klant in de internethandel. Hij had 160 ampère nodig, maar die heeft hij nog steeds niet gekregen. Vooralsnog gebruikt hij een kleinzakelijke aansluiting van 3x80 ampère. Die moet Liander namelijk verplicht aansluiten. De pieken en dalen vangen we daar op met een batterij. Bedoeld voor elektrisch verwarmen, koelen, de laadpaal en het bedrijfsproces. De grote containerbatterij wordt overdag gratis met de zon opgeladen of via het net wanneer dat niet zwaar belast wordt. Zoals 's nachts. Het is wel belangrijk dat je als gebruiker een dynamisch contract afsluit bij de netbeheerder en je software er op aanpast. Die bepaalt namelijk wanneer en waardoor de batterij wordt opgeladen. Wij ontwikkelen de software hiervoor samen met gerenommeerde partners."

Kabels leggen met sleufloze technieken

Netuitbreiding is van groot belang voor de energietransitie. Een steeds groter deel van de 110 en 150 kV- verbindingen wordt ondergronds gelegd (verkabeling). Omdat met de huidige technieken onvoldoende tempo wordt gemaakt, is TenneT samen met samenwerkingspartners 'nieuwe' manieren van werken aan het verkennen: kabels aanleggen met sleufloze technieken.
Samenwerkingspartners zijn bijvoorbeeld kabelsysteemleveranciers, civiele aannemers, leveranciers van mantelbuizen, boorbedrijven, ploegbedrijven en grondstoffenleveranciers. De afstand aan kabels die nu jaarlijks wordt gelegd volstaat niet meer. Dat tempo moet voor 110- en 150 kV-kabels substantieel omhoog, vindt TenneT. Daarbij hebben sleufloze technieken - boren of inploegen van kabels of mantelbuizen - minder impact op het milieu en de ondergrond dan traditionele open ontgraving.

Batterijoplossing soms betere businesscase

Sybe Eringfeld van Kremer in 's-Heerenberg vertelt dat een aantal bedrijven op Bedrijvenpark A18 in Wehl en DocksNLD in 's-Heerenberg op dit moment draaien op dieselaggregaten. Hij constateert dat een batterijoplossing geen tijdelijke oplossing hoeft te zijn. "Stel dat je een grote aansluiting wenst, betaal je daar ook een hoger vast recht voor. Een logistieke klant met een elektrische vrachtwagen wilde 150 kV extra vermogen hebben, maar daarvoor moest hij 1.800 euro per maand extra gaan betalen. En dan wist hij nog niet eens of hij die aansluiting wel zou krijgen. Hij koos daarom voor een batterij. Het bleek een veel betere businesscase. De zonnepanelen kunnen overdag de batterij opladen en 's avonds wordt de auto opgeladen. In de winter kiest hij de goedkope momenten uit voor dit doel. Per saldo is hij op deze manier goedkoper uit. Het kan dus zijn dat het soms interessanter is om de piekbelasting met alleen een batterij op te vangen dan een dure zwaardere aansluiting, waarvoor je ook nog op de wachtlijst komt te staan."



Kremer plaatste bij Mainfreight in 's-Heerenberg een batterij.

Bedrijventerrein DocksNLD I

In Mont Investments BV, een samenwerking tussen Van Schijndel Bouwgroep en van Wanrooij Bouw en Ontwikkeling, kocht als belegging de panden waar JCL Logistics Benelux gevestigd is op bedrijventerrein DocksNLD I in 's-Heerenberg. Deze panden werden uitgebreid met een bedrijfshal. Geert Schuurmans (Van Schijndel): "Aansluitend hebben we naast deze locatie een nieuw distributiecentrum van 35.000 m^2 gebouwd. Vervolgens is het centrum verhuurd aan JCL en verkocht aan een belegger. Bij dit nieuwe pand kregen we van Liander geen stroom. We hadden een aanvraag voor 2 MVA ingediend. Ook de bouwstroom liet een half jaar op zich wachten, waardoor we tijdens de realisatiefase met dieselaggregaten zijn gaan werken totdat de bouwaansluiting van 3x80 ampère was gerealiseerd. Voor de ingebruikname van het DC zijn we overgestapt op gasaggregaten. Die hebben het gebouw van november 2022 tot en met juli 2023 van stroom voorzien. De bouwstroom hielden we aan als back-up. Voor deze oplossing heeft Liander ons op het gas aangesloten om de gasaggregaten te kunnen laten draaien. Normaal worden er geen nieuwe gebouwen of terreinen meer op gas aangesloten, maar ze maakten een uitzondering. Het kostte ons uiteindelijk ongeveer 700.000 euro. Het omzetten van 1 kuub gas in één kWh stroom is namelijk omslachtig en duur. Uiteindelijk zijn we door Liander op het stroomnet aangesloten. Overigens kregen we ook problemen met de teruglevering. Op het distributiecentrum wilden we zonnepanelen leggen, maar mochten we geen stroom terugleveren."

Lokaal2.nu: ‘Bedrijven kunnen zich registreren’

Bedrijven die leerlingen van het basis- of voortgezet onderwijs willen ontvangen voor een rondleiding of gastles, kunnen zich nu registreren via Lokaal2.nu. Op dit webportaal zijn sinds kort vraag en aanbod op het gebied van kunst, cultuur, natuur, milieu, techniek en sport voor de doelgroep 0 tot en met 18 jaar samengevoegd.

Lokaal2.nu is een initiatief van TechnoPlaza en Sterk Techniek Onderwijs in samenwerking met Kunstwerk!, LiemersNovum, Innerwaard en Zonnekinderen. Techniekokaal Techno-Plaza valt onder de verantwoordelijkheid van LiemersNovum met als doel kinderen kennis te laten maken met het vak techniek. Per jaar maken ruim 1550 basisschoolleerlingen uit de groepen 7 en 8 gebruik van het techniekokaal. Ook Lindus speelde een actieve rol bij de oprichting van Techno-Plaza en is enthousiast over het nieuwe initiatief Lokaal2.nu.
“Via ons webportaal kunnen pedagogische medewerkers, leerkrachten en docenten snel en eenvoudig zien op welke momenten er aanbod is op de genoemde thema’s”, vertelt Joost Grol van Techno Plaza. “Wij willen Lokaal2.nu ook gebruiken voor rondleidingen en gastlessen binnen bedrijven. Inmiddels werken alle basisscholen uit de Liemers met Lokaal2.nu. Maar hoe weten leerkrachten dat de kinderen bij jouw bedrijf welkom zijn? Dat is vaak niet eenvoudig, maar Lokaal2.nu heeft de oplossing. Bedrijven kunnen zich registreren. Na goedkeuring ontvangen ze een link waarmee ze activiteiten kunnen aanmelden. Bijvoorbeeld een rondleiding, gastles of workshop binnen jouw bedrijf. Daarop kunnen scholen dan inschrijven.”
Meer informatie is verkrijgbaar bij Joost Grol, e-mail: joost@techno-plaza.nl.

‘Wel Zo Helder’ wil helderheid geven

Wel Zo Helder is een nieuwe Liemerse startup, die ondersteuning biedt op het gebied van verzuim en verzuimbegeleiding. Daarvoor zijn twee online programma’s beschikbaar bestemd voor leidinggevenden en medewerkers. De programma’s zijn speciaal ontworpen om te helpen bij het effectief omgaan met de Wet verbetering Poortwachter.
“Het is onze missie om mensen helderheid te geven over wat er van hen wordt verwacht in een kwetsbare periode”, vertelt Karin Koekkoek, arbeidsdeskundige en oprichter van Wel Zo Helder. “De wet- en regelgeving wordt vaak ingewikkeld gevonden. Mensen denken dat er veel moet en weinig mag. Met laagdrempelig basiskennis, zien mensen waar er wel ruimte is om zelf invulling te geven aan het verzuimproces.”
Meer informatie: www.welzohelder.nl.



Mario te Kaat bedrijfscontactfunctionaris gemeente Montferland

‘Ondernemers geen weken laten wachten’

De gemeente Montferland heeft een nieuwe bedrijfscontactfunctionaris. Mario te Kaat (47) is Bertil van der Molen in deze functie opgevolgd. “Ik heb geen ambtelijke ervaring, maar ik heb er alle vertrouwen in dat ik mijn draai snel vind binnen de gemeente.”

Mario te Kaat werkte twintig jaar voor de Rabobank in de rol van accountmanager zakelijk. Hij kent de gemeente Montferland als geen ander. “Ik heb met meerdere dorpen een binding”, vertelt hij. “Ik ben geboren en getogen in Kilder en heb na mijn geboorte kort even in Didam gewoond. In Kilder ben ik nog steeds actief in het verenigingsleven. Onze kinderen - ik woon samen met Linda en we zijn ouders van Suze (10) en Lars (9) - gaan in Zeddam naar school. Wij wonen op dit moment in Wijnbergen, aan de rand van Braamt. Ik werkte enige jaren in ’s-Heerenberg en vanuit mijn rol bij de Rabobank had ik veel contact met het bedrijfsleven. Hierdoor ken ik veel bedrijven binnen de gemeente.”


Mario te Kaat: “Ik wil een vast aanspreekpunt zijn voor ondernemers.”

De komende periode staat voor Mario te Kaat in het teken van kennismaken met collega’s, ondernemersverenigingen, stakeholders, externe partijen en collega’s van andere gemeenten. “Mijn rol binnen de gemeente op het gebied van economie en het bedrijfsleven is divers. Ik wil een vast aanspreekpunt zijn voor ondernemers met een zakelijke vraag, wens of klacht. Ik kijk er naar uit om het goede gesprek te voeren. Ik wil ondernemers niet weken laten wachten voordat een vraag wordt opgepikt.”
Mario te Kaat zal regelmatig op Lindus-bijeenkomsten aanwezig zijn. “Netwerken is een onderdeel van mijn werkzaamheden. Lindus ken ik vanuit het verleden als een betrokken ondernemersvereniging. Netwerken betekent kennis en informatie uitwisselen in een ontspannen en gezellige setting, de ideale avond om het nuttige met het aangename te combineren.
Mario te Kaat is bereikbaar via zijn e-mailadres m.tekaat@montferland.info.



'Ik zie mezelf als een sportjunkie'

"Ik was tot mijn zeventiende veel te dik. Op dat moment is mijn passie begonnen. Ik ging hardlopen om de kilo's er af te houden en bleek dat ook nog eens heel goed te kunnen. Ik doe het nu 48 jaar. Bij hardlopen komt er een bepaald stofje vrij - endorfine - waarmee je ook zaken uit het dagelijks leven perfect kunt verwerken. Als iedereen zou hardlopen, zouden veel psychiaters geen werk meer hebben. Ik loop ongeveer drie keer in de week minimaal tien kilometer. Ik loop ook marathons. De snelste tijd liep ik op de marathon van Berlijn: 2,52 uur. Daarnaast fiets ik graag. Dat doe ik bij TC de Liemers. Sporten wordt op een gegeven moment verslavend. Ik zie mezelf als een sportjunkie.
Heel bijzonder was de tocht met twaalf leden van triatlonvereniging Thriatliem van Parijs naar Didam. In zes oude bakfietsen van een champignonkweker hebben we ongeveer 550 kilometer afgelegd in drie dagen tijd. De een fietste, de ander in de bak en als het steil werd moest er geduwd worden. En dat zonder navigatie. We namen alleen een Nokia-telefoon mee. Dat was lachen. Zo doe ik meer gekke dingen. Met een step van Cadzand (Zeeland) naar Nieuwerschans (Groningen), in drie dagen met de mountainbike het Pieterpad over van Pieterburen naar de Pietersberg. Het zijn een paar voorbeelden. Oja, we namen altijd tijd voor feest en bier."



Harry Derksen, Didam
Beherend eigenaar
Poort van Diem en Kelsche Hofstede

Boeiende bijeenkomsten op een rij



De maanden voor het zomerreces stonden in het teken van boeiende bijeenkomsten. Te beginnen in maart met de presentatie van Thomas Erdbrink in het Musiater in Zevenaar. Hij werkte 25 jaar als correspondent in het Midden-Oosten en groeide uit tot Nederlands meest prominente internationale journalist. Voor de VPRO maakte hij de serie 'Onze man bij de Taliban'. In het Musiater gaf hij de aanwezigen een kijkje achter de schermen van zijn werk. Een maand later stond de Bedrijventerreinrally op de agenda. Een rit van ongeveer 80 kilometer over Liemerse bedrijventerreinen. Dit keer ging het niet om het element snelheid. De route - uitgezet door Martin Roosenboom - begon bij Party- en Bowlingcentrum de Griethse Poort in Zevenaar. Na een pitstop bij Partycentrum Plok lag de finish bij Mainfreight in 's-Heerenberg.

Maart - Happy Hour met Thomas Erdbrink

















April - Bedrijventerreinrally





















In mei werden twee bedrijfsbezoeken op bedrijventerrein 7Poort gecombineerd. Zowel de Nathan Groep als Peters Installatietechniek ontvingen de Lindus-gasten. Nathan is totaalaanbieder van hoogwaardige projecten, systemen en producten in duurzame klimaattechnologie. Peters Installatietechniek is specialist voor advies, plaatsing en onderhoud van duurzame klimaatinstallaties. Alle bijeenkomsten eindigden met eten, borrelen en netwerken.

Traditioneel sloot de zomerbarbecue het verenigingsjaar af. Deze werd vorige maand gehouden bij Grand Café Rutgers in Lathum. Na het woordje van voorzitter Axel Jansen werd de barbecue aangestoken en was het tijd om te borrelen en netwerken.

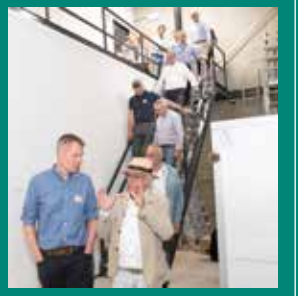
Tot na de zomer.



Mei - Bedrijfsbezoek Nathan en Peters












Juni - Zomerbarbecue Grandcafé Rutgers









MARKANT
outdoorcentrum



Doe je samen met
collega's





www.markant-outdoorcentrum.nl
Gildeweg 7, Braamt

Geld terug voor je duurzame stap vooruit

Rabo MKB Duurzaamheidsbijdrage

Check de voorwaarden op rabobank.nl

de coöperatieve Rabobank

NIEUWE LEDEN

De Vorm bv, Duiven

De Vorm is een snelgroeiend meubellabel voor de internationale zakelijke markt. De activiteiten bestaan uit ontwerpen en verkopen van design meubels voor kantoren, horecagelegenheden en openbare ruimtes. De focus daarbij ligt op het creëren van duurzame meubels, waarbij materiaalinnovatie of productietechniek het uitgangspunt is. Zo maakt De Vorm bijvoorbeeld meubels van gerecyclede plastic flessen.



Koen de Winkel

Kristal Schoonmaak & Ongediertebestrijding, Duiven

De werkzaamheden van Kristal zijn divers. Het schoonmaken van kantoorpanden en kerken is voor Kristal dagelijks werk. Net als glasbewassing van bedrijfspanden, woningontruimingen, het verwijderen van behang, tuinonderhoud en sloopwerkzaamheden in mutatiewoningen. Maar ook voor zonnepanelenreiniging, ongediertebestrijding, wespennesten, houtworm, boktor is Kristal het adres.



Jeroen Nijland

Welling Horeca Groep bv, Duiven

Welling Catering levert catering voor bedrijven en particulieren. Voor bruiloft, receptie of andere gelegenheid inclusief dranken, bediening, eten en alle benodigde materialen. Ook een barbecue arrangement inclusief koks behoort tot de mogelijkheden. Welling Catering heeft jarenlange ervaring en vult graag ieder event compleet in. Bestellingen kunnen eenvoudig worden geplaatst via www.wellingcatering.nl.



Peter Houthuijzen

Hefas Brandbeveiliging, Duiven

Hefas is een specialist in brandbeveiliging met landelijke dekking. Met diensten die erop zijn gericht om samen tot een veilige situatie te komen in iedere organisatie. Met een breed aanbod levert Hefas alle diensten rondom brandveiligheidsvraagstukken voor alle grote merken: levering, onderhoud en storingsdiensten.



Gerben Sikkes

LEMMtech, Didam

LEMMtech is de partner in de wereld van industriële onderdelen. LEMMtech combineert het beste van twee werelden. Enerzijds de frisse energie van een jong en dynamisch bedrijf met anderzijds productkennis en marktexpertise. Dit maakt LEMMtech een deskundige speler in de sector van industriële benodigdheden. Het assortiment is compleet met machineonderdelen en hulpmiddelen voor diverse industrieën.



Paul Lemm

Colofon

Uitgever
Lindus, de ondernemersvereniging van de Liemers
Mercurion 26, 6903 PZ Zevenaar

Verschijning
DUS verschijnt vier keer per jaar en wordt verstuurd naar bedrijven in de Liemers.

Oplage
1.800 exemplaren

Advertentie acquisitie
- Dianne de Geus
  Mob. 06 18 17 05 79
- Renate Berndsen
  Tel. 0316 34 20 65 / 06 12 96 76 15
  renate@lindus.nl

Redactieadres
Redactie DUS
Mercurion 26
6903 PZ Zevenaar
info@lindus.nl

Bladcoördinatie
Marieke de Jong

Redactiecommissie
Renate Berndsen
Marieke de Jong
Henk Vellekoop
Sjoerd Geurts (hoofdredacteur)

Tekst Sjoerd Geurts

Fotografie Jacques Kok

Vormgeving Bureau de Clou

Drukwerk Productiemannen

Verspreiding SB Post

De redactionele inhoud is met zorg samengesteld. Ten aanzien van eventuele onjuistheden van bepaalde gegevens kan echter geen aansprakelijkheid worden aanvaard.

Sign Match, Duiven

Sign Match is partner in reclame. Van voertuigbelettering, binnen- en buitenreclame tot projectborden. Sign Match ontzorgt de klant door het complete proces uit handen te nemen (ontwerp, productie tot montage op locatie). De kernwaarden van het Sign Match zijn betrouwbaarheid, kwaliteit en flexibiliteit.



Timen Stoffels

Auto Vreman bv, Zevenaar

Auto Vreman is een van de grootste universele autobedrijven van Nederland, met alle automotive disciplines die je bij een autobedrijf van deze omvang mag verwachten. Auto Vreman richt zich op reparatie en onderhoud van alle merken personen en bedrijfswagens. Met alles onder één dak: werkplaats, schadeherstelbedrijf, reconditioneringsafdeling, bedrijfswageninrichting inbouwlocatie, wasstraat, logistiek, klantcontactcenter en showroom. Auto Vreman is onderdeel van het Europese netwerk van Bosch Car Service en beschikt met Smart Mobility Lease over een eigen leasebedrijf. Onderdeel 'More sports & luxury Cars' specialiseert zich in het luxe high performance automotive segment.



Rene Vreman

KIJK VOOR DE MEEST RECENTE AGENDA OP WWW.LINDUS.NL



Ross kijkt uit naar morgen

Bij Ross zijn we gespecialiseerd in diverse rechtsgebieden van ondernemingsrecht, vastgoed, arbeidsrecht tot familiezaken.

Met onze expertise behartigen we uw belangen: we stellen contracten op, onderhandelen voor u de beste deal en zo nodig procederen we voor u. Samen leggen we de basis voor uw succesvolle ondernemersreis, waardoor het niet alleen nu voldoening geeft maar ook een inspirerend hoofdstuk wordt in de voortdurende groei van uw toekomst. U kunt rekenen op deskundige ondersteuning voor zowel uw zakelijke als persoonlijke kwesties.

ROSS

Uw toekomst, onze expertise

Mercurion 20 I, 6903 PZ Zevenaar, +31 (0)316 52 77 52, www.ross.nl, info@ross.nl